

ИЗ ИСТОРИИ РУССКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКОЛЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА И ФИНАНСОВ РОССИИ

Выпуск 96

Динамика внешней торговли России в XIX веке. Часть 2

Основные причины застоя внешней торговли последней четверти XIX века

К застою внешней торговли в конце XIX века привели следующие причины:

1. Россия в последней четверти XIX века свернула с мирового магистрального экономического пути развития, обосновывая это тем, что наряду с проведением протекционистской политики государство не могло отказаться от фискальной политики. Оно нуждалось в пополнении казны;

2. Другой причиной застоя в торговле являлась неконкурентоспособность российских товаров.

Это прослеживается на примере торговли России с Англией. Россия была традиционным поставщиком хлеба, но во второй половине XIX века доля России в английском товарообороте хлеба резко падает, хотя по общему показателю возрастает. США в последнем десятилетии XIX века вытесняют российскую торговлю хлебом с английских рынков.

Таким образом можно сделать вывод о том, что одной из причин застоя во внешней торговле России являлось то, что Россия не имела развитого рынка, оставаясь, по сути дела, сельскохозяйственной страной.

Период с 1877 по 1891 годы ознаменовался переходом к охранительным тарифам и приданием таможенной политике значения политического курса, попыткой приостановить экономическую экспансию иностранных государств (и в первую очередь Германии) против России. По оценке специалистов и статистическим данным, 1877 год является годом перехода к протекционизму.

В рассматриваемый период пошлины были еще сравнительно невелики и очень далеки от размеров покровительственных, так как привоз товаров в Россию еще был высокий - 565,314 тыс. руб., вывоз - 369,540 тыс. руб.

Тем не менее в последующие годы таможенные пошлины неуклонно росли, а также вводились новые на многие товары, ранее проходившие по тарифу 1868 года беспошлинно.

Особенно активно повышались пошлины на сталь и железо. Размеры этой пошлины служили показателем защиты национальной экономики. Ставки пошлин являлись показателем стратегии таможенной политики и развития всех отраслей промышленности. К середине 1880-х годов законодательство защитило все отрасли железной индустрии высокими таможенными ставками.

Таможенная политика в этот период строилась на потребностях охранительных факторов и предполагала подъём промышленности и, безусловно, решение фискальных проблем. Повышение таможенных пошлин в период после 1877 года по 1890 год более чем на 100% вызвало потребность их систематизации и придания таможенной политике значения политического курса.



Дмитрий Иванович Менделеев (1834–1907) - русский учёный-энциклопедист.

В вопросах экономической политики Д.И. Менделеев был ярким защитником протекционизма как системы мероприятий, обеспечивающей развитие отечественной промышленности. Ещё в начале 70-х годов Д. И. Менделеев пришел к мысли о необходимости протекционизма в России, размышляя о судьбах сельского хозяйства и о путях развития промышленности России, он пришел к выводу о необходимости специальных покровительственных мер (в частности, специального таможенного тарифа), которые могли бы стимулировать возникновение в России различных производств. Одной из доминант разработанной им программы социально-экономического развития страны был таможенный протекционизм, проведение которого наряду с осуществлением других мер могло создать, по мнению ученого, необходимые предпосылки для быстрой индустриализации и обеспечить экономическую независимость страны.

Разработка нового тарифа осуществлялась по распоряжению Александра III и началась в 1889 году. Этому предшествовала записка Д. И. Менделеева в адрес министра финансов И.А. Вышнеградского «Материалы для пересмотра таможенного тарифа Российской империи». Для разработки нового тарифа был создан комитет во главе с Д.И. Менделеевым, в который, кроме экспертов, вошли 62 представителя от торгово-промышленных предприятий, 7 профессоров технологического института, представители сельскохозяйственного производства. Новый протекционистский тариф по европейской торговле был разработан и окончательно утвержден 11 июня 1891 года и введен в действие с 1 июля того же года.

Отличительная особенность тарифа заключалась в том, что он носил строго охранительный покровительственный характер для всей русской промышленности и добывающих производств, т.е. от сырья и до изготовления готовых изделий. Составители тарифа стремились к тому, чтобы в каждой группе товаров размеры пошлин для сырого материала, полуфабриката и готовых изделий были согласованы между собой, чтобы охранительные функции тарифа равномерно распределялись на все товары. Таким образом, были скоординированы пошлины в группе металлов: на руду, чугун, железо и на изделия из этих металлов.



Заседание Государственного Совета России в конце XIX века.

Практически тариф положил начало новому подходу к таможенной политике. В нём заново была переработана редакция и номенклатура товаров. Весь тариф разделялся на 10 групп - 218 статей (в тарифе 1868 года было 442 статьи).

По тарифу 1891 года ставки пошлин по статьям тарифа были повышены в среднем до 25 - 30%. А по таким предметам, как керосин, - в 3 раза, на нефть - в 2 раза, на медь - от 6 до 8 раз, чугун - в 10 раз, железо - от 3 до 4,5 раза, паровозы - в 4 раза, рельсы - в 4 раза, хлопчатобумажные ткани - в 2 раза и т.д. Тариф, в смысле охранительной политики, превосходил все существующие до этого в Европе запретительные пошлины. По официальным правительственным взглядам, принятие тарифа 1891 года имело своей целью не конкуренцию на внешних рынках, где европейские страны достигали высокого уровня экономического развития, а введение защитных мер от экономической экспансии извне.

Таможенный тариф 1891 года являлся кульминационным пунктом во взаимоотношениях между Россией и Германией, так как ставки пошлин по некоторым его статьям были столь высоки, что носили прямо запретительный характер. Между тем интересы России и Германии сталкивались и ранее, причем не только в области промышленной конкуренции, но и в области сельского хозяйства. Германия являлась важным рынком сбыта сельскохозяйственной продукции для России. Однако русские сельскохозяйственные товары представляли угрозу экономическим интересам прусского юнкерства.



Кронштадт. Таможня.

В условиях осуществления со стороны России охранительной таможенной политики в 1890-е годы и принятия тарифа 1891 года это соперничество между двумя странами привело к таможенной войне. До 1892 года Германия, как и Россия, применяла повышение таможенной ставки одинаково ко всем государствам. В 1892 году и начале 1893 года Германия заключила соглашения с 22 государствами, в том числе и со всеми российскими конкурентами, по привозу к ней сельскохозяйственной продукции. В результате Россия фактически устранялась с Германского рынка.

Она должна была уплачивать с пуда пшеницы и ржи 37,9 коп., тогда как Румыния, Австро-Венгрия, Соединенные Штаты и другие страны - 26,6 коп. После безуспешных переговоров о включении России в число благоприятствуемых Германией государств 1 июля 1893 года в России был установлен дифференцированный тариф, ставки которого были образованы путем надбавки 30, 20 и 15% к пошлинам нормального тарифа, смотря по виду товаров (закон о двойном таможенном тарифе). В ответ на это Германия повысила на 50% пошлины на русские товары. Вследствие чего и Россией была сделана надбавка на германские товары в 5%, а германские суда были обложены увеличенным ластовым сбором (по 1 руб. вместо 5 коп. с ластва за приход и отход судна).

Разгоревшаяся таможенная война наносила значительный ущерб экономике обоих государств, но в большей степени для Германии, которая нуждалась в сбыте своей промышленной продукции. По данным германской статистики, стоимость ввезенных в Россию Германией товаров в 1892 году составила 239,5 млн. марок, в 1893 году - 184,6 млн. марок.

Давление таможенной войны не выдержала Германия. Она предложила сесть за стол переговоров, в результате которых 29 января 1894 года был заключен русско-германский торговый договор сроком на 10 лет. Согласно договору был разработан и принят Конвенционный тариф. Пошлины на российский хлеб были значительно ниже не только боевых, но и прежних по Общему Германскому тарифу. Россия же снижала пошлины по 125 статьям и пунктам тарифа 1891 года на 10 - 30%, по химическим же продуктам снижение составило до 37%, а по металлоизделиям – 10 - 50%.

В целом Германия извлекла более выгод, чем Россия, так как она вывозила из России главным образом сырьё, а возвращала ей обработанные фабричные изделия. Кроме того, следует учесть, что германские промышленники, желая обойти таможенные стеснения, основали ряд фабрик и заводов в пределах самой России. Однако Россия не отказалась от курса покровительственной таможенной политики. В 1900 году состоялось 10 - 50%-ное повышение пошлин по более чем 100 статьям тарифа 1891 года. В 1904 году Германии пришлось согласиться с повышением пошлин по 96 статьям против конвенциональных ставок 1894 года.

Список использованных источников:

- <https://lektsii.org/6-95380.html>
- https://studme.org/232164/ekonomika/stanovlenie_razvitie_tamozhennogo_dela_veke
- <https://twitter.com/aberbolt/status/1360121225113124866>
- <https://visitkronshtadt.ru/hronograf>
- <https://twitter.com/balaklawaw63/status/1194180044542873600?lang=en>