



ИЗ ИСТОРИИ РУССКОЙ НАЦИОНАЛЬНОЙ ШКОЛЫ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЁТА И ФИНАНСОВ РОССИИ

Выпуск 265

Модель «экономического человека»: размышления и взгляды

В последнее время в России и за рубежом возрос интерес к теме «экономического человека». Она рассматривается как предмет интегрированной теории, сочетающей экономику, философию, социологию, психологию, антропологию. При этом довольно часто теоретическая мысль возвращается к отвергавшимся ранее идеям, находя в них сильные стороны, заслуживающие дальнейшего развития.

«Человек экономический»

«Авантюрист»

- Появляется в условиях разложения строя
- Действует по принципу «не обманешь – не продашь»
- Авантюрное предпринимательство (перекупщики, биржевые игроки и др.)

«Созидатель»

- Продукт капиталистического развития
- «Идеальный» тип предпринимательства, ориентирован на созидание в интересах потребностей человека
- Прибыль основана на создании потребительской массы

Проблема человека в экономике давно привлекала внимание многих учёных. Ведь в центре интересов экономической теории ещё со времён меркантилизма было рассмотрение богатства, его природы, причин и истоков, поведение человека, производящего и умножающего богатство.

Каков человек в экономике, каковы его типичные черты? Постоянен тип человека, занятого в экономике, или изменяется? Если изменяется, то отчего, в зависимости от каких факторов? Интерес к этим и подобным вопросам не только не остывает, но, напротив, растёт.

Однако нельзя не сказать о том, что проблематика человека как субъекта экономики не только не стала к настоящему времени наиболее важной, но, по сути, стала исчезать из учебников. Если раньше в экономической теории отношения между людьми считались основным предметом исследований, то с переходом к «экономикс», где отношения не изучаются, субъекты экономики окончательно исчезли со страниц учебников и научных работ.



А между тем не потеряло, а приобрело ещё большую значимость утверждение, что именно субъекты, люди, создают экономику, и она такова, каковы эти субъекты. Ведь экономика - это сфера жизни человека, средство его существования, а это значит, что особенности и закономерности жизни и развития самого человека не могут не сказываться на экономике. Более того, именно они являются, скорее всего, определяющими условиями в том или ином развитии экономики.



«Экономический человек - это человек, который понимает, что ему ничего не даётся даром, но и он сам ничего не делает даром».

Адам Смит (шотландский экономист).

«Экономический человек» в разные периоды являлся земледельцем, скотоводом, ремесленником, торговцем - субъектом рынка и создателем ценностей. Человек 21 века - рационалист, располагающий свободой социального выбора, осведомлённый, уверенный в себе, заинтересованный в эффективной государственной политике. Тема «экономического человека» вечна, но меняется облик Homo economicus, разнообразнее становятся его интересы, методы воздействия на окружающую среду, профессиональный уровень, нравственные ценности.



Найти общие признаки, выражающие природу «экономического человека» - задача для нашей науки довольно новая, так как долгое время «экономический человек» как предмет анализа оставался в тени. Вместе с тем, его рассмотрение является важнейшим аспектом проблемы человека, занимающей одно из центральных мест в философских науках, в частности - в социальной философии.

По существу, идея «экономического человека» была предложена физиократом Кенэ. В его представлении человек достигает наибольшего удовлетворения, когда для этого затрачиваются минимальные финансовые и трудовые ресурсы.

Кенэ Франсуа (1694-1774) французский экономист.

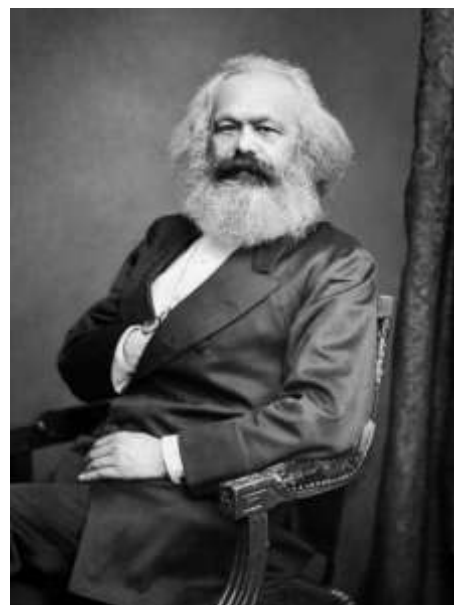


По мнению Смита, «экономический человек» склонен к обмену и стремится постоянно улучшить собственную жизнь. В этом случае в связи со своей рациональностью экономический субъект занимается тем, что он умеет лучше всего, и что он впоследствии сможет обменять у подобных ему, желающих получить выгоду. Поэтому при оценке вещей используется критерий: степень неприятности трудовых усилий.

По взглядам Смита, склонность к обмену - это фундаментальное свойство человека. Его теория о природе человека и человеческих отношениях в обществе легла в основу взглядов представителей классической школы. Об этом свидетельствует тот факт, что у многих из них прослеживается абстракция «homo economicus». Когда люди принимают решение об обмене продуктами труда, то, в первую очередь, они руководствуются личной выгодой.

Смит говорит, что другие мотивы поведения человека становятся второстепенными. Но, даже опираясь на собственные интересы, действия человека способствуют развитию общества. Вряд ли социуму будет полезен индивид, утверждающий, что все его действия направлены во благо общества, а не в личных мотивах.

К. Маркс в своих работах уделял внимание общественной определённости человека. Последний должен постоянно стремиться действовать на пользу обществу и этими действиями проявлять себя в социуме. Потому он не согласен с капитализмом, что в нём труд не нацелен на благо общества. Интересно, что по сравнению со многими другими экономистами, прибыль марксового капиталиста - это не источник обогащения, прибыль создаётся для её неустанного движения. Маркс говорит о том, что человек за счёт усилий угнетенного класса пытается покинуть дисгармоничную предысторию человечества и вступить в его подлинную историю.



К. Маркс.

Экономическая наука, как и другие дисциплины, относящиеся к общественным наукам: социология, политология, психология, антропология, - имеет своим предметом человеческое поведение. В самом широком смысле можно сказать, что всё содержание экономической науки состоит из описания человеческого поведения, понимая под этим не только индивидуальное поведение, но и неумышленные последствия взаимодействия индивидов, а также институты, в которых воплотилось прошлое поведение.

Экономический человек - это концепция, представляющая собой модель рационального индивидуума, который принимает решения в условиях ограниченных ресурсов, стремясь максимизировать свою выгоду или удовлетворение. Это идеализированный образ, который используется в экономической теории для анализа



поведения людей в различных экономических ситуациях. Экономический человек принимает решения, основываясь на логическом и аналитическом подходах, рассматривая все доступные варианты и их последствия.

Экономический человек

- Человек - производитель (создатель благ и услуг).
- Человек определяет и приводит в действие способы использования техники и технологии, которые, в свою очередь, предъявляют новые физические и интеллектуальные требования к индивиду.

Список использованных источников:

- [Экономический человек: что это такое, рациональность, ограничения и применение - что это такое простыми словами | глоссарий IF](#)
- [Физиократия — Рувики: Интернет-энциклопедия](#)
- [Экономический человек К.Маркса - Реферат](#)
- [Основы экономики - презентация онлайн](#)
- ["Экономический человек": рациональность, аскетизм и желание](#)